

PAZAR PAYINI KORUDU

İLKAY ERSOY

DRD Filo Kiralama Genel Müdürü

“ÜLKEMİZDE operasyonel kiralama sektörü son yıllarda istikrarlı bir şekilde sürdürdüğü gelişimini 2017 yılının ilk yarısı itibariyle de devam ettiren bir performans ortaya koydu. Genel olarak sektöre ilişkin verileri ele alacak olursak; 2017 yılının ilk yarısında gerçekleşen otomobil satışları, 2016 yılının aynı dönemine göre yüzde 9,6 oranında daralırken; araç kiralama sektörü yüzde 2.1 büyüyerek, Türkiye’de satılan yeni otomobillerin yüzde 20,5’i olan yaklaşık 62 bin 800 adet yeni aracı filosuna kattı. Bu gelişimin başlıca nedenleri için operasyonel kiralamanın fayda ve avantajlarının giderek daha geniş kitleler tarafından fark edilerek benimsenmeye başlaması, operasyonel kiralamanın büyükşehirlerin yanı sıra Anadolu’nun birçok noktasında da yaygınlığını artırması ve büyük ölçekli şirketlerin taleplerine ek olarak KOBİ ve şahıs işletmelerinin de bu yönde taleplerinde gözlemlediğimiz artışları söyleyebiliriz. Ülkemizin tamamı yerli sermayeli en büyük filo kiralama markası DRD Filo Kiralama ise, 2016 yılını 1,3 milyar TL’lik bir yatırım ve 33.500 adetlik araç parkı ile tamamlarken; uzun yıllardır sahip olduğu yüzde 10 pazar payını 2017 yılına da taşımayı başardı.

DRD’nin sahip olduğu operasyonel ve finansal büyüklüklerin yanı sıra 2017 yılı, bir önceki yıl temellerini attığımız ve Türkiye’de bir “ilk” olan bireylere yönelik uzun dönemli kiralama işkolunun oluşumuna öncülük ettiğimiz OneCar markamız ile ayrı bir öneme sahip. Pilot çalışmaların ardından Haziran ayı itibariyle lansmanını gerçekleştirdiğimiz OneCar, henüz çok kısa bir zamandır faaliyet gösteriyor olmasına

“Türkiye’nin tamamı yerli sermayeli en büyük filo kiralama markası DRD Filo Kiralama, 2016 yılını 1,3 milyar TL yatırım ve 33 bin 500 adetlik araç parkı ile tamamlarken; uzun yıllardır sahip olduğu yüzde 10 pazar payını 2017 yılına da taşıdı.”

karşın kısa sürede bireylerden büyük ilgi gördü ve beklentilerin üzerinde bir gelişim ile 4 bin adetlik bir araç parkı büyüklüğüne ulaştı. Ülkemizde yepyeni bir pazarın oluşumuna öncülük eden OneCar’ın, bilinirliğinin yanı sıra bireylere sunduğu fayda ve avantajların daha geniş kitleler tarafından fark edilmesiyle çok daha önemli adetlere kısa sürede geleceği inancını taşıyoruz. Bugün itibariyle 36 bin araç seviyesinde olan araç parkı büyüklüğümüzü, yılsonu itibariyle 40 bin adet seviyesine taşıyacağımızı belirtebilirim.

BİREYSEL KİRALAMA PAZARI BÜYÜYECEK

DRD olarak hem otomotiv sektörünün hem de kiralama dünyasının içinde bulunduğu dönüşümü yakından takip ediyoruz. Bu doğrultuda dünya trendlerinin doğduğu büyük pazarlar Türkiye gibi gelişmekte olan ülkeleri gelecekte nelerin beklediğini çok net bir biçimde gösteriyor.

Günümüzde ‘sahiplik’ anlayışının artık ‘erişim’ ve ‘kullanım’ kavramına dönüştüğünü görüyoruz. Bireyler sahip olmayı artık yük olarak görüyor. Kimse tek seferde büyük bedeller ödeyip, finansal ve operasyonel riskleri üstlenmek istemiyor. Satın almak yerine, ürünü belirli bir süreliğine kullanmayı ve karşılığında kullandığı kadar maliyete katlanmayı tercih ediyor. Bu nedenle önümüzdeki dönemde OneCar’ın öncülüğünde, bireysel yıllık kiralama pazarının önemli bir büyüme kaydedeceğini öngörüyoruz. Future Bright işbirliği ile gerçekleştirdiğimiz pazar araştırmasına göre 1 yıl içerisinde araç sahibi olmak isteyen hedef kitle, otomobilin Türkiye’de artık bir yatırım aracı olmaktan çıktığını düşünüyor.

Avrupa pazarına bakıldığında ise 2020 yılında, bireysel yıllık kiralama kapsamında kiralanacak araç sayısının 1,5 milyon adede ulaşması bekleniyor. Bireysel kiralama kısaca değindiğimiz bu önemli potansiyelin yanı sıra Türkiye’de operasyonel kiralama iş kolu da her yıl ortalama yüzde 15 seviyesinde büyüyor. Avrupa’ya kıyaslandığında, bu alanda da Türkiye’nin sahip olduğu potansiyel itibariyle daha gidecek çok yolu olduğunu görüyoruz. DRD olarak önümüzdeki yıl 20

bin adedin üzerinde bir araç yatırımı ile toplam araç parkımızı yıl sonu itibariyle 50 bin adet seviyesine taşımayı hedefliyoruz. Bu güçlü hedefi somutlaştırmak için insan kaynağına yönelik yatırımlarımızdan, teknolojik altyapımızı en üst seviyeye taşımaya yönelik çalışmalarımıza varıncaya dek birçok vizyonel projeyi, tüm projelerin merkezinde müşterilerimiz olmak kaydıyla hayata geçirmekte olduğumuzu önemle belirtmek istiyorum.”

